

IBILBIDEA



Zure KSI ENPRESA PROIEKTUA INDARTU
JASANGARRIA eta LEHIAKORRA izan dadin

ESTRATEGIA KOMERTZIALA

Merkatu ikuspegia landu.

IRAILAK 26
10:00-12:00

1

DIGITALIZAZIOA

Salmenta elektronikoaren alderdi juridikoak
Produktibitatea
IA eta NFT

AZAROAK 6 10:00-12:00
AZAROAK 14 10:00-13:00
AZAROAK 20 10:00-12:00

2

3

4

PRESTAKUNTZA PILULAK

Iraila-abendua

KUDEAKETA EKONOMIKOA

Kudeaketa eta kontrol ekonomiko-finantzarioa,
oinarrizko zerga-kontzeptuak, eta kasu
praktikoen bidez prezioak eta marjinak
kalkulatzea eta interpretatzea.

URRIAK 16
URRIAK 23
10:30-12:30

NAZIOARTEKOTZEA

Txikia izanik nazioarteko merkatuetan
saltzeko tailerra: gakoak, laguntza-programak
eta kasu praktikoa.

ABENDUAK 12
9.30-11.00

DOAKO MENTORIZAZIOA

INFORMA ZAITEZ!

agustinakzentroa@oarsoaldea.eus

943 494 129



Refuerza TU PROYECTO EMPRESARIAL ICC
para que sea SOSTENIBLE Y COMPETITIVO

ESTRATEGIA COMERCIAL

Trabajar la perspectiva de mercado.

26 SEPTIEMBRE

10:00-12:00

1

DIGITALIZACIÓN

Aspectos jurídicos de la venta electrónica
Productividad
IA y NFT

6 NOVIEMBRE 10-00-12.00

14 NOVIEMBRE 10.00-13.00

20 NOVIEMBRE 10.00-12.00

2

3

4

PÍLDORAS FORMATIVAS

Septiembre-diciembre

GESTIÓN ECONÓMICA

Gestión y control económico-financiero,
conceptos tributarios básicos y cálculo e
interpretación de precios y márgenes mediante
casos prácticos.

16 OCTUBRE

23 OCTUBRE

10:30-12:30

INTERNACIONALIZAR

Taller sobre cómo vender en mercados internacionales
siendo una pequeña empresa: claves, programas de
ayuda y un caso práctico.

12 DICIEMBRE

9.30-11.00

MENTORIZACIÓN GRATUITA

¡INFÓRMATE!

agustinakzentroa@oarsoaldea.eus

943 494 129

KSI PRESTAKUNTZA PILULAK



1

ESTRATEGIA KOMERTZIALA

Merkatu ikuspegia landu.

IRAILAK 26

10:00-12:00



2

KSI IKASTAROA

3

PRESTAKUNTZA

4

MENTORIZAZIOA

Anima zaitetz!

agustinakzentroa@oarsoaldea.eus

943 494 129

PÍLDORAS FORMATIVAS ICC



1

ESTRATEGIA COMERCIAL

Trabajar la perspectiva
de mercado

26 SEPTIEMBRE
10:00-12:00

2

CURSOS ICC

3

FORMACIÓN

4

MENTORIZACIÓN

Anima zaitez!

agustinakzentroa@oarsoaldea.eus

943 494 129

KSI PRESTAKUNTZA PILULAK

Zure KSI ENPRESA PROIEKTUA INDARTU
JASANGARRIA eta LEHIAKORRA izan dadin



ESTRATEGIA KOMERTZIALA

Merkatu ikuspegia landu

IRAILAK 26
10:00-12:00

1

ZER IKASIKO DUZU?

01. Estrategia Komertzialaren Oinarriak

Zer da estrategia komertzial bat eta zergatik da funtsezkoa?

Estrategia komertzial baten funtsezko osagaiak

02. Merkatua eta zure xede-publikoa ezagutzen

Merkatuen identifikazioa eta segmentazioa

Xede-publikoa ezagutzeko tresnak eta teknikak

03. Balio-proposamena

Balio-proposamenaren definizioa

Zure balio-proposamena identifikatzea

04. Zure Estrategia Komertziala egitea

Nola sortu plan estrategiko bat.

Helburu neurgarriak (KPIak) eta emaitzen jarraipena definitzearen garrantzia.

Etengabeko doikuntzak eta hobekuntzak estrategian.

05. Ondorioak eta gomendioak

INFORMA ZAITEZ!

agustinakzentroa@oarsoaldea.eus

943 494 129

PÍLDORAS FORMATIVAS KSI

Refuerza TU PROYECTO EMPRESARIAL ICC
para que sea SOSTENIBLE Y COMPETITIVO



ESTRATEGIA COMERCIAL

Trabajar la perspectiva de mercado.

26 SEPTIEMBRE

10:00-12:00

1

¿QUÉ VAS A APRENDER?

01. Fundamentos de la Estrategia Comercial

¿Qué es una estrategia comercial y por qué es esencial?

Componentes Clave de una Estrategia Comercial

02. Conociendo al Mercado y a tu Público Objetivo

Identificación y segmentación de mercados

Herramientas y técnicas para conocer al público objetivo

03. Propuesta de Valor

Definición de Propuesta de Valor

Identificación de tu propuesta de valor

04. Elaboración de tu Estrategia Comercial

Cómo crear un plan estratégico.

Importancia de definir objetivos medibles (KPIs) y seguimiento de resultados.

Ajustes y mejoras continuas en la estrategia.

05. Conclusiones y recomendaciones

¡INFÓRMATE!

agustinakzentroa@oarsoaldea.eus

943 494 129